

Stanowisko: Specjalista ds. sprzedaży

Lokalizacja: Kraków

Doświadczenie: Regular

Jeśli masz doświadczenie w sprzedaży, lubisz współpracować z klientami, chcesz zrobić kolejny krok w swojej karierze, a do tego kochasz sport – ta oferta jest idealna dla Ciebie!

Profil pracownika

- Wykształcenie wyższe
- Minimum 2 lata doświadczenia w dziedzinie sprzedaży
- Doświadczenie w pozyskiwaniu klientów B2B
- Doskonałe zdolności interpersonalne oraz talent do budowania relacji z klientami
- Wysokie umiejętności komunikacyjne oraz negocjacyjne
- Umiejętność prowadzenia rozmów biznesowych w języku angielskim
- Prawo jazdy kat. B
- Wcześniejsze doświadczenie pracy w klubach bądź organizacjach sportowych będzie dodatkowym atutem

Twoje zadania

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- Kompleksowe przygotowywanie i prezentowanie ofert handlowych
- Sprzedaż powierzchni reklamowych
- Negocjowanie warunków współpracy
- Budowanie długofalowych relacji biznesowych z reklamodawcami
- Realizacja planów sprzedażowych zgodnie z wyznaczonym celem w tym sporządzanie raportów z prowadzonych działań
- Współpraca z innymi działami

Dla Ciebie

- Ciekawa praca w najstarszym klubie sportowym w Polsce
- Realny wpływ na rozwój projektu
- Wyzwania i możliwość samorozwoju

Jak aplikować?

Osoby zainteresowane ofertą prosimy o przesłanie swojego CV na adres e-mailowy rekrutacja@cracovia.pl z dopiskiem "Specjalista ds. sprzedaży". CV powinno zawierać klauzulę RODO.

Klauzula RODO: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez KS Cracovia S.A. w celu prowadzenia rekrutacji na aplikowane przeze mnie stanowisko.